



Accountmanager

REGIO: WALLONIË, BRUSSEL EN VLAAMS-BRABANT

TRAFLEX is een jong, dynamisch en snelgroeiend bedrijf dat gespecialiseerd is in alle aspecten van de nieuwste afvalinzameling. Onze service omvat zowel eigen ontwikkeling en productie als lediging en onderhoud van de semi-ondergrondse en bovengrondse afvalcontainers.

Ter uitbreiding van ons Sales Team zij wij op zoek naar een voltijdse accountmanager.

JOUW TAKENPAKKET:

Als accountmanager

- Prospecteer je bij potentiële klanten en bezoek je bestaande klanten
- Stel je behoeftanalyses op en geef je technisch advies en promoot je onze diensten en producten
- Voer je verkoopgesprekken waarbij je verantwoordelijk bent voor prijsonderhandelingen en het afsluiten van contracten
- Ben je verantwoordelijk voor een correcte administratie en registratie van klantenbezoeken, overeenkomsten en cijfers
- Sta je in voor het behalen van de verkoop doelstellingen
- Ben je verantwoordelijk voor het beheer en behoud van een bestaand klantenbestand
- Ben je verantwoordelijk voor je eigen regio
- Stel je jezelf op als ambassadeur van het bedrijf naar de buitenwereld toe

PROFIEL:

- Je bent leergierig, positief, gemotiveerd, kwaliteitsbewust en verkoopgericht
- Je hebt zelfdiscipline en sociale vaardigheden
- Je bent ordelijk en gestructureerd
- Je beschikt over de juiste teamspirit
- Je beheert de basiskennis van Office 365
- Je hebt minstens 1 jaar ervaring of kent de markt door een gelijkaardige functie
- Wonende in de regio (Wavre-Hannuit-Namen)

WIJ BIEDEN JOU:

- Een mogelijkheid om jouw talenten in te zetten en verder te ontwikkelen
- Een boeiende, voltijdse job in een jong en snelgroeiend bedrijf
- Een bedrijfswagen, laptop en GSM met abonnement
- Vast brutoloon + commissiebonus
- Contracttype: onbepaalde duur

Interesse om ons sales team te versterken? Bezorg ons dan zeker jouw CV en motivatie want wij kijken er alvast naar uit!

Contact:

Traflux ter attentie van HR
Europark 1003
3530 Houthalen
Tel. 011/51 62 70
E-mail t.a.v. HR@tralux.be